

KEEP SAILING

Nummer 3 – Juli 2014

HVAD ER TURE?

Læs om hvordan du kan oprette og dele sejlture med data fra din logbog, nemt og enkelt

MED EN CIRKEL FOR ØJE

En dansk nyudgivelse om dansk spidsgattertradition er på bedding vi fortæller om projektet

KØB OG SÆLG MED SAMME SIND

Den første artikel af to, hvor vi kigger nærmere på hvordan du får succes med at sælge og købe brugt båd i et svært marked

JULI

Sommeren 2014 har indtil videre vist sig fra sin smukkeste side, med masser af sol, varme, vind og flotte sommeraftener. Det ser dermed ud til, at vores tradition med i foråret at forudsige sommeren, på baggrund af vores vejrdata, igen har været en succes.

På KEEP SAILING giver det gode vejr optimisme og travlhed, med masser af brugere, der flittigt bruger deres logbøger. Tak for det, det er en fornøjelse!

Vi kan denne gang præsentere et spændende bogprojekt om dansk spidsgattertradition i anledning af 40 året for Peter Bruuns Grinde. Det er sjældent med danske nyudgivelser indenfor dette felt, så tag et kig og støt evt. projektet, der drives af to ildsjæle, uden skelen til profit og indtjening.

Mange er måske nu kommet hjem fra sommertogtet, og vi har derfor denne gang i månedens tip, taget temaet omkring "Sejlture" i logbogen op igen. Her kan du læse hvordan du meget nemt kan oprette flere dages/ugers sejlad i en sejltur, som du kan gemme som en PDF fil, eller dele med venner og bekendte, på f.eks. Facebook.

Det kan også være at nogle uger ombord på båden, har sat tanker i gang om at skifte båden ud. Mange afholder sig måske fra det, fordi det siges at det er umuligt at sælge brugte både i øjeblikket. Det er ikke sandt, og vi har lavet en lille artikelserie, der giver råd og tips til hvordan du får succes, både som sælger og køber. Og husk at selv om priserne er lavere end før, så er din "nye" båd jo tilsvarende også billigere.



MÅNEDENS TIP

Hvad er ture, og hvad kan jeg bruge det til?

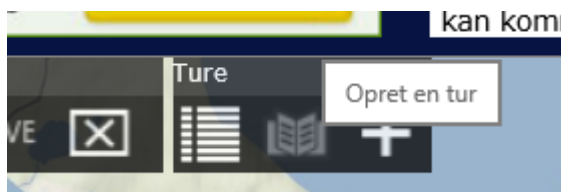
Når du optager din sejlads med vores app, bliver den automatisk lagt i din logbog, og organiseret pr. dato, så du nemt kan finde frem til de enkelte dage efterfølgende. Men du kan også gruppere flere dages sejlads i sejlture, og på den måde få et mere sammenhængende billede af en længere sejltur.

Hvordan virker det?

Sejlture er noget du kan "lægge ovenpå" dine logbogsdata. Det vil sige, at du kan oprette en tur, og samle flere dages sejlads. Du kan altid oprette ture, også længe efter at du har optaget selve sejladsen.

Hvordan prøver jeg det?

Når du besøger din logbog på websitet, har du en menu i toppen, hvor du kan styre dine sejlture.

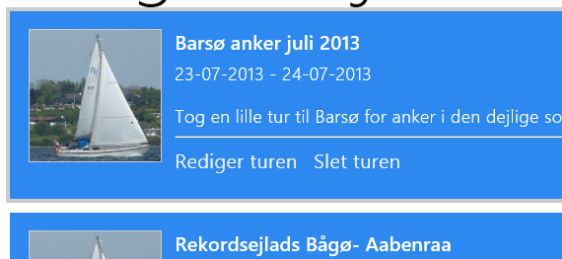


Hvis du klikker på "+" tegnet, får du mulighed for at oprette en sejltur, hvor du giver den et navn, f.eks. Sommertur 2014, angiver turens start- og slutdato samt evt. en lille beretning.

Nu er din tur oprettet, og du kan se den, ved at klikke på tegnet helt til venstre i tur-menuen, hvor du får en liste over dine oprettede ture som vist herefter.



Vælg en sejltur



Her kan du se en liste, med de sejlture du har oprettet og se dem ved at klikke på en af dem.

Du kan også redigere og slette turen, ved hjælp af de links der findes under beskrivelsen. (Rediger turen og Slet turen)

Når du vælger en tur, vises den som et slideshow, hvor du kan bladre mellem billederne og den tekst du har skrevet.



Du kan også udgive en tur på Facebook, eller sende linket via en e-mail, med knapperne du ser på billedet.

Endeligt kan du "printe" din tur til en PDF fil. Dermed er det også en god måde at få en lavet en backup af dine KEEP SAILING data til din egen computer.

NYE PRODUKTER I KEEP SAILING SHOPPEN

*Hvis du vil være med til at støtte
KEEP SAILING, og samtidig købe
noget smart og relevant udstyr til
din telefon, så husk at kigge forbi
vores shop.*

[Gå til shoppen ved at klikke her](#)

*Vi har nye produkter til den nye
sæson, og vi har også revideret
fragtpriserne, til gavn for dig.*



Hav altid en oplader ved hånden når du er på havet, også selvom du ikke har 220 volt.

Med denne USB lader til cigar-stikket, kan du lade både din SmartPhone og din iPad. **Bemærk at denne lader yder op til 2.100 mAh hvilket er nødvendigt for at lade iPads og andre tablets.**

[Klik her for at se laderen på vores shop](#)



Du kan få en handy og lille, men kraftfuld batteripakke til din telefon, som kan genoplades af solens lys.

Med denne batteripakke har du altid masser af strøm når du er på farten. Den kan indeholde op til 5.000 mAh og der er derfor op til 2 opladninger i pakken.

Du finder den i vores shop ved at [klikke her](#)



Hav altid ekstra strøm ved hånden når du er på havet, også selvom du ikke har 220 volt.

Med denne batteripakke, som kan lades op på forhånd, har du altid ekstra strøm ved hånden i en snæver vending.

[Klik her for at se varen på vores shop](#)

KØB OG SÆLG MED SAMME SIND

De fleste bådejere kommer i deres sejlervliv ud for at skifte båd, og skal dermed igennem processen med salg af den gamle båd og køb af en ny/brugt.

Vi bringer i to artikler en række observationer og gode råd omkring emnet. Denne gang tager vi fat på salget af den gamle båd.

Der tales meget om, at det stort set er umuligt at sælge brugte både i disse år. Det er ikke korrekt, der bliver handlet mange både, men der er også mange på markedet. Derfor handler det om at gøre sin båd så attraktiv som muligt, så du hurtigt kan komme videre til din næste båd.

Du skal starte med at sætte dig ind i markedet, ved at finde de andre både af samme type der er til salg, for at finde et realistisk prisniveau. Du bliver nødt til at prissætte båden ud fra markedet, og ikke hvad du synes båden **burde** koste. Ellers kan du lige så godt lade være. Vær samtidig opmærksom på, at udbudspriserne ofte kan ligge langt fra de faktiske salgspriser.

Opret en annonce på de primære køb/salgssites (scanboat.com, dba.dk og guloggratis.dk) og læg så mange billeder op som du kan. Sørg for at billederne viser en ryddet og vasket båd, men vær også ærlig og vis de områder, som måske trænger til lidt kærlighed. Det giver troværdighed, og du sparer tid for både dig selv og potentielle købere, ved at undgå formålsløse fremvisninger. På scanboat, kan du for et lille beløb, frikøbe billederne, så brugerne kan se alle billeder uden at skulle betale. Gør det, hvis du mener det seriøst med salget!

Salg af brugte både er meget sæsonpræget, og den største aktivitet er om foråret, frem til en måneds tid før sommerferien. Der kan godt sælges både hele året, men der er længere mellem køberne.



Vær varsom med at lave større ombygninger af din båd. Det som du selv synes er en fantastisk forbedring, vil mange købere måske ikke bryde sig om. Under alle omstændigheder bør "tilbygninger" udføres så de kan fjernes igen uden synlige skader.

Hvis du har sat en realistisk pris, og har præsenteret din båd flot, kan du forvente at få en række henvendelser og fremvisninger. Du kan også forvente at få useriøse henvendelser, der f.eks. byder (lavt) på din båd uden at have set den, men dem sender du bare videre til den næste sælger.

Når du fremviser båden, er det igen vigtigt at den er ren og ryddelig. Hvis båden er beskidt, er det svært for køber at vurdere standen på båden, og sender et rigtig skidt signal om hvordan båden er passet på.

Sørg for at give køberne lidt "plads" til selv at kigge og tale om båden, men svar naturligvis beredvilligt på alle spørgsmål. Som sælger er du også forpligtet til at vise bådens reelle stand, så vis også de ting der måske trænger til udskiftning. Det viser ærlighed.

Hvis du fornemmer at køberne er ægte interesserede (spørg bare), så prøv at få dem med ud at sejle. Min erfaring er, at det meget ofte er det, som lukker en handel. Når først køberne kan se sig selv sejle båden, vil de begynde at drømme, og husk at du sælger drømme, ikke blot nogle tons glasfiber og jern.

Du er nu godt på vej til at blive en af de både, der faktisk bliver handlet på markedet, og kan starte den næste del af processen, nemlig jagten på den nye "eneste ene". Som køber er der også en række ting at være opmærksom på, det kigger vi nærmere på i næste udgave,

“We were having too good of a time
to worry about what would happen
tomorrow.”

-Unknown



Når enden er spids, er alting godt! *

I mange år har den eneste litteratur specifikt om spidsgatteren været Bogen om Spidsgatteren af Jan Ebert m.fl. Nu kommer bogen om den moderne spidsgatter og dens kulturhistorie, design, æstetik, forholdet mellem kunst og håndværk og fremfor alt den glæde og de fællesskaber, disse smukke lystbåde danner rammen om.

“Historien er, at Uwe spurgte mig, om ikke der skulle ske et eller andet i anledning af 40-året for Grinden i 2014. Han havde tænkt på at skrive en bog om Peter Bruun og hans både og ville gerne have mig med i det. Og så gik vi i gang. Det har været sjovt og hårdt og udfordrende at arbejde på dansk, tysk og engelsk med hinanden, men heldigvis har vi et fortællesprog, der ikke ligger milevidt fra hinanden.” siger Martin Anker Wiedemann.

Bogens titel er et citat fra Peter Bruun tilbage i halvfjerdsene “Vi bygger vore både med en cirkel for øje.” Ringene i vandet lapper over hinanden på spændende vis i bådebyggerverdenen. Bogen viser, hvordan flere af de kendte bådkonstruktører som Berg, Utzon, Henry Rasmussen, Aage Walsted m.fl. havde forbindelse til hinanden og havde deres udviklingsmæssige epicenter i og omkring Svendborg. Endelig udsættes nogle af myterne om den navnkundige Spækhugger også for et revideret faktatjek. Var den en kopi af Utzons ypperste eller et selvstændigt værk baseret på helt andre fortolkninger og inspirationer?

Mange af bådbeskrivelserne i bogen er ejernes egne beretninger om deres båd, deres passion og deres sejlerliv.

Bogen er rigt illustreret med smukke farvebilleder og tegninger og et must for alle med passion for smukke både, kærlighed til sejlskib og det fællesskab, den byder på.



Sidetemaerne er industrielt design og bådbygning i 70'erne i forhold til det formsprog, de nye materialer understøttede og hele udbredelsen af lystsejlskibe til almindelige menneskers adspredelse omkring år 1900 i 1920'erne og 40'erne og igen i 70'erne.

Bogen kan forhåndsreserveres eller bestilles via hjemmesiden cirkelensamles.wordpress.com og udkommer december 2014 på dansk. Den tyske udgivelse er fortsat under forberedelse.

Martin Wiedemann appellerer i øvrigt til økonomisk støtte til projektet, som har et budgetteret underskud på 125 kr. pr. eksemplar, da prisen gerne skal holdes på 299 kr. inkl. moms eller 39 Euro, og de to forfattere ikke vil gå på kompromis med kvaliteten. Ideer til at lave “crowdfunding” eller sponsorater af projektet modtages gerne.



KEEP SAILING MAGASINET UDGIVES ELEKTRONISK AF APPYMINDS I/S, DER EJER OG DRIVER
KEEPSAILING.NET—EN SERVICE FOR SEJLERE.

MAGASINET UDSENDES ELEKTRONISK TIL ALLE BRUGERE PÅ KEEP SAILING.
HVIS DU IKKE LÆNGERE ØNSKER AT MODTAGE MAGASINET, KAN DU TIL ENHVER TID NED-
LÆGGE DIN KONTTO PÅ KEEPSAILING.NET

RETTIGHEDERNE TIL INDHOLDET I MAGASINET TILHØRER APPYMINDS I/S, MEN DU MÅ
GENGIVE UDDRAG AF MATERIALET MED TYDELIG KILDEANGIVELSE

SPØRGSMÅL, KOMMENTARER OG IDEER MODTAGES MED GLÆDE PÅ MAILADRESSEN
INFO@KEEPSAILING.NET